

OFFRE D'EMPLOI BUSINESS DEVELOPER

Envie de rejoindre une entreprise française réellement innovante et contribuer à apporter des solutions concrètes à la transition énergétique ? Rejoignez-nous !

Global Bioenergies convertit des ressources végétales en composés utilisés dans de nombreuses applications comme la cosmétique, la chimie, l'énergie et les matériaux.

Après avoir lancé en 2021 la première marque de maquillage longue-tenue et naturelle LAST®, Global Bioenergies a annoncé la construction de sa première usine de référence qui démarrera en 2027. Cette première usine fabriquera l'Isonaturane® 12 et l'Isonaturane® 16, ingrédients-clé de la cosmétique, aux grands acteurs de la cosmétique afin de leur permettre d'améliorer la naturalité de leurs formules et leur empreinte environnementale.

Global Bioenergies porte également la perspective de réduire les émissions de CO₂ dans le secteur des transports en développant des carburants biosourcés comme les SAF Sustainable Aviation Fuels à partir du sucre que la société transforme. Grâce à sa technologie de rupture innovante, l'entreprise ambitionne de contribuer ainsi à limiter le réchauffement climatique.

Global Bioenergies est une start-up industrielle d'une cinquantaine de salariés cotée sur Euronext Growth depuis 2011.

[Vidéo de présentation de l'entreprise](#)

Pour accompagner le développement de ses activités, Global Bioenergies recrute un(e) : Business Developer.

Rattaché(e) au Chief Business Officer, vous contribuez à préparer la commercialisation (BtoB) des produits qui seront fabriqués par notre première usine, et vous préparer les étapes suivantes.

Vos principales missions sont les suivantes :

- Prospecter, les marchés en France et à l'international par des appels téléphoniques, des réunions, des présentations commerciales ;
- Organiser et participer aux salons professionnels et aux conférences en France et à l'étranger ;
- Contribuer à l'élaboration et à la mise en œuvre de stratégies pour bâtir des partenariats durables ;
- Analyser les marchés, réaliser une veille concurrentielle, effectuer un reporting régulier ;
- Elaborer des propositions de valeur pour chaque marché d'intérêt ;
- Créer, développer, animer et gérer les relations avec les futurs partenaires commerciaux ;

Profil recherché :

Vous souhaitez rejoindre une start-up industrielle pour contribuer activement à son développement ? Vous êtes notre futur collaborateur(trice) si :

- Vous êtes diplômé(e) d'un Bac +5 en chimie ou en génie chimique.
- Vous justifiez d'une expérience de 2 ans minimum dans la **commercialisation et/ou le développement de produits chimiques de spécialité.**
- La maîtrise de l'anglais professionnel est indispensable.
- Vos qualités rédactionnelles et oratoires sont avérées, en français et en anglais.
- Vous êtes force de proposition et possédez un excellent relationnel.

Nos avantages :

- Poste en CDI, statut Cadre, basé à Paris (Station Chatelet)
- Vous intégrerez une société innovante et vous participerez activement au développement de l'entreprise en apportant et proposant vos idées, savoir-faire et expertises
- Vous bénéficierez d'un package salarial attractif
- Vous télétravaillerez chaque semaine en fonction de vos impératifs et de ceux de vos missions.

Candidature : recrute.sales@global-bioenergies.com

Global Bioenergies valorise la diversité au sein de son organisation et dans ses relations avec ses parties prenantes. Ainsi, nous étudions, à compétences égales, toutes les candidatures sans aucune discrimination.