

OFFRE D'EMPLOI – CDI COMMERCIAL INGREDIENTS Cosmétiques

Global Bioenergies a développé un procédé de production d'une famille d'ingrédients cosmétiques clés, pour la première fois en version bio-sourcée. Un premier ingrédient, l'isododécane bio-sourcé, a été testé à l'échelle du marché au travers de la marque LAST, détenue en propre par la Société. Il sera produit en 2022 à une échelle suffisante pour être commercialisé auprès des grands acteurs du domaine. Global Bioenergies est cotée en Bourse sur Euronext Growth.

Pour accompagner le développement de ses activités, Global Bioenergies recrute, dans le cadre d'une création de poste un(e) :

Commercial Ingrédients Cosmétiques (Monde)

Rattaché(e) à la Direction du Business Développement, vous commercialisez nos ingrédients cosmétiques innovants et d'origine naturelles. Vos principales missions sont les suivantes :

- Prospecter, en permanence, le marché par des appels téléphoniques, des réunions, des présentations commerciales, des participations aux salons professionnels.
- Contribuer à réaliser les supports marketing.
- Echantillonner et Vendre nos ingrédients auprès de tous les acteurs du marché de la cosmétique et d'autres secteurs d'activités souhaitant verdir leurs formules et produits.
- Contribuer à l'élaboration et de la mise en œuvre de stratégies pour les comptes existants et les prospects avec l'aide du Directeur du Business Développement.
- Augmenter la pénétration du marché et développer le chiffre d'affaires.
- Analyser le marché pour évaluer la demande, les prix des ingrédients et réaliser une veille concurrentielle.
- Effectuer un reporting commercial régulier et actualiser les prévisions des ventes.
- Créer, développer, animer et gérer les relations avec les distributeurs.
- Développer une Administration des Ventes incluant la mise en place d'outils, de process, de tableaux de bord, etc.
- Effectuer la facturation et la relance clients en lien avec les services administratifs et comptables.
- Travailler en étroite collaboration avec le service approvisionnements.

Profil :

- Vous avez de bonnes connaissances en chimie et en formulation cosmétique.
- Vous justifiez d'une expérience significative dans la vente et la commercialisation d'ingrédients cosmétiques.
- Vous possédez un solide réseau parmi les marques de cosmétique (pas seulement les acheteurs, mais aussi le marketing, la R&D et le développement commercial), les façonniers, les sous-traitants etc...
- Maîtrise de l'anglais obligatoire (oral et écrit).
- Vos qualités rédactionnelles et oratoires sont avérées.
- Vous êtes rompu(e) aux négociations et reconnu(e) pour votre leadership.
- Vous êtes autonome, force de proposition et vous possédez un excellent relationnel.

Poste en CDI, à pourvoir de suite, et basé à Paris (Châtelet).

Candidature : recrutement.commercial@global-bioenergies.com